

Assemblée Générale Ordinaire

Frédéric SEBAG

Président Directeur Général

Laurent SADOUN

Directeur Général

Guy MAMOU-MANI

Directeur Général

Présentation

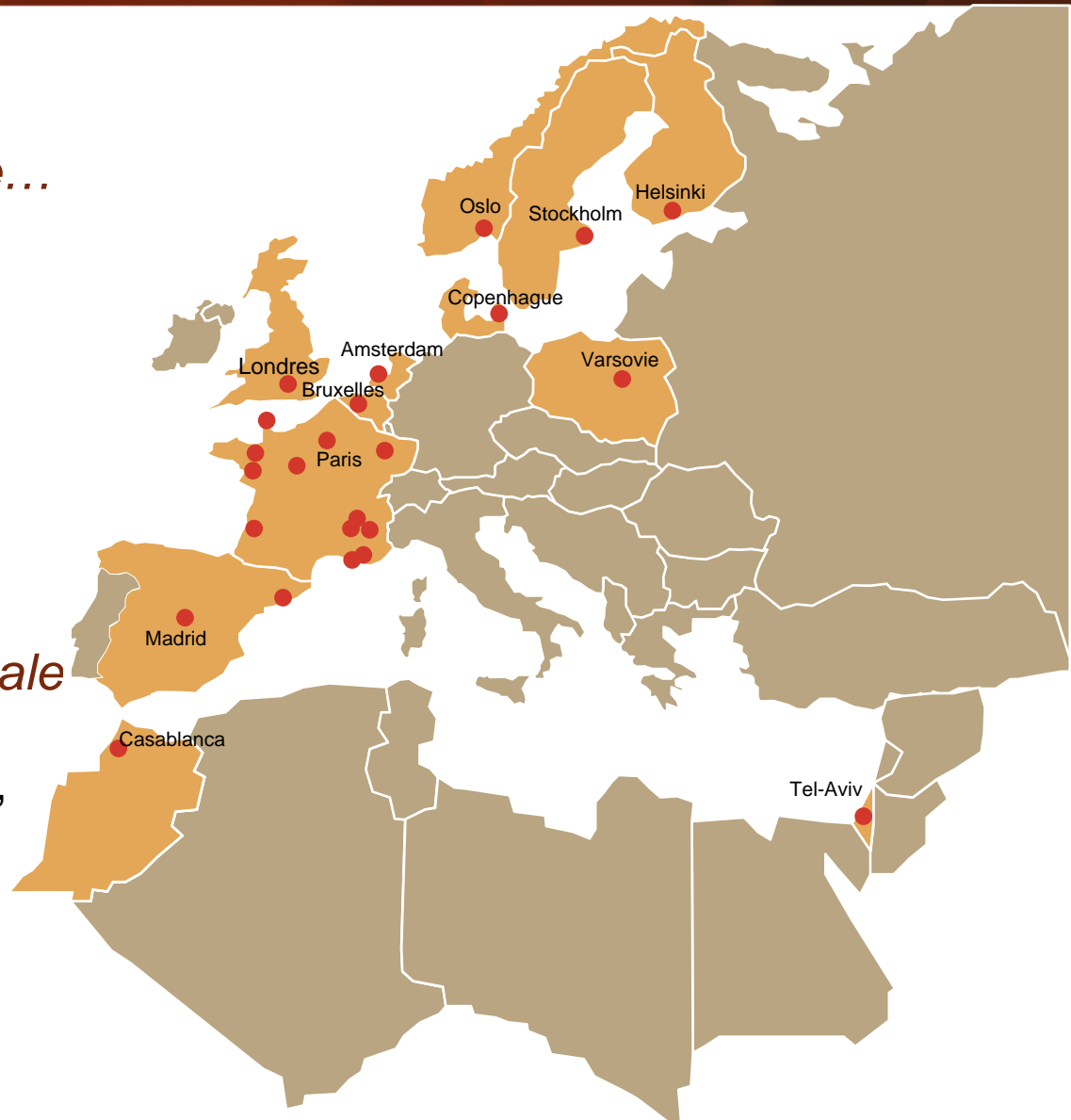
Carte d'identité

➤ *Une entreprise dynamique...*

- créée en 1989
- cotée en bourse depuis 1998 (Euronext, compartiment C)

➤ *... à dimension internationale*

Présente dans 14 pays (Europe, Israël, Maroc et Canada)



- **Conception, réalisation et mise en œuvre des systèmes d'information de l'entreprise**

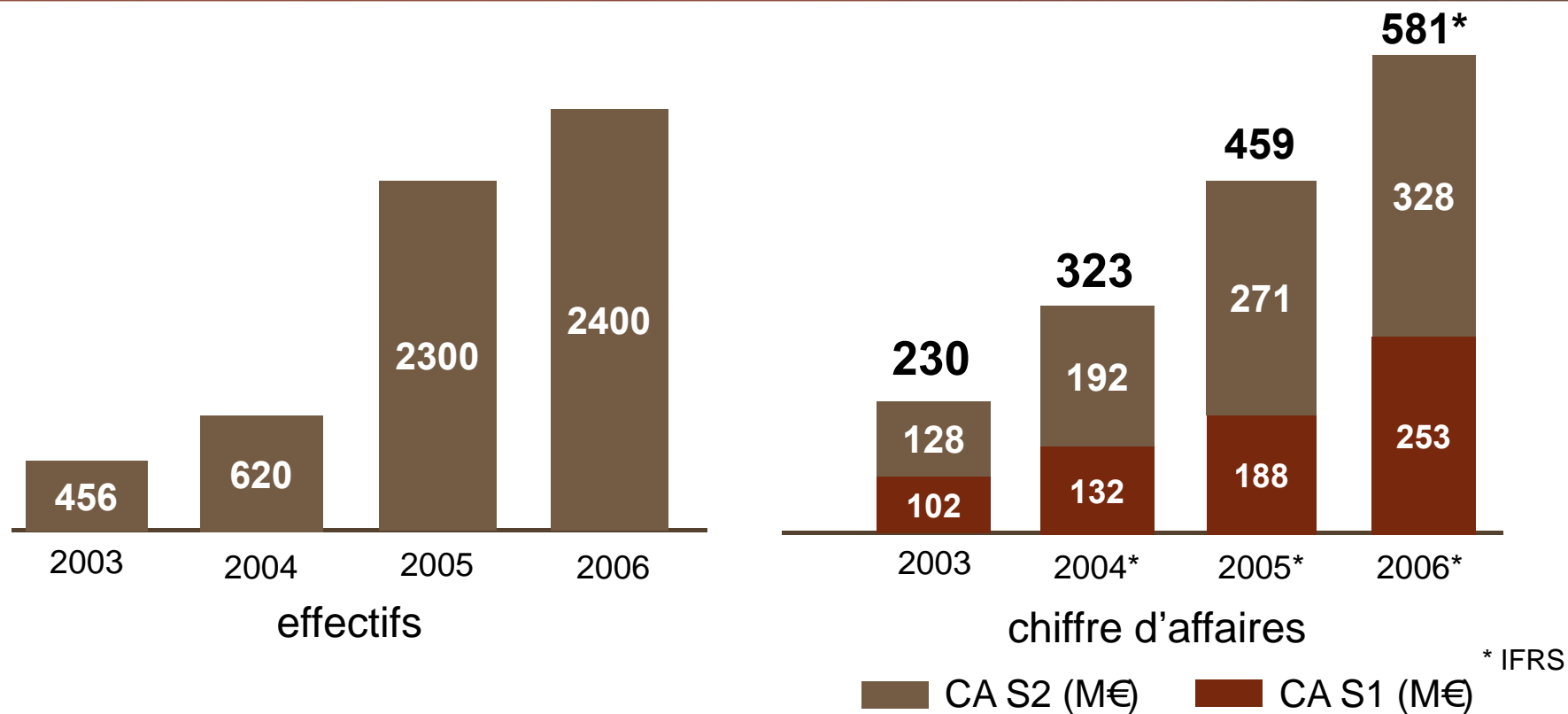
- au travers de nos deux métiers :**

- Distribution à Valeur Ajoutée
- Services Informatiques

- **Culture d'expertise technologique**

Présentation

Une croissance soutenue



En 2006, Groupe OPEN a été classé par Europe's 500 et Business Week dans le top 10 des entreprises européennes les plus dynamiques

L'action Groupe Open et le capital

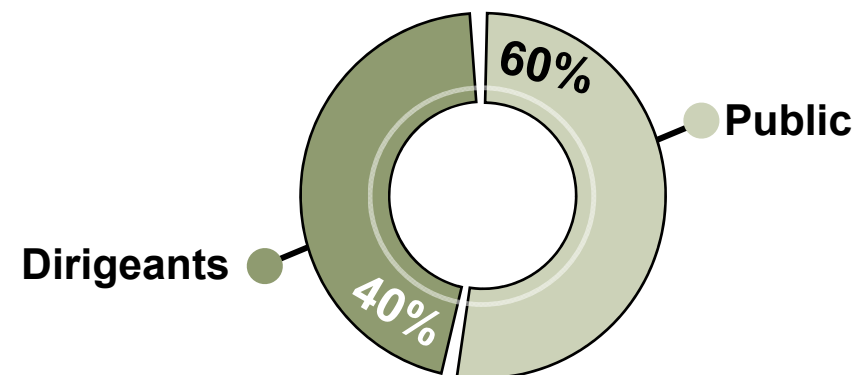
GROUPE OPEN

Cours au 26/06/2007
12,60 €



CAPITAL

- ▣ Nombre d'actions existantes : 10 815 363
- ▣ Capitalisation boursière : 136 M€
- ▣ Volume moyen : 35 000 titres/jour



Membre de l'indice SBF 250

ISIN : FR 0004050300 ; segment NextEconomy – 972, services informatiques

Sommaire

- La performance 2006
 - La Distribution à Valeur Ajoutée
 - Les Services Informatiques
- Les résultats
- Conclusion & perspectives

Distribution à Valeur Ajoutée

les performances 2006

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Distribution à Valeur Ajoutée

Carte d'identité



- Spécialiste européen des solutions d'infrastructure e-business à destination des professionnels de l'informatique
- 6 500 clients
- Offre déclinée sur 4 segments de marché et sur 3 zones géographiques européennes (France, Pays Nordiques, Autres)



Distribution à Valeur Ajoutée

Le marché en 2006

- ❑ Consolidation des acteurs en Europe
- ❑ Forte croissance des segments des Logiciels et Services
- ❑ Emergence de nouveaux marchés (Open Source, virtualisation, application à la demande...)

Distribution à Valeur Ajoutée

Réalisations de l'année 2006

Déploiement des offres

Intégration des acquisitions

Industrialisation européenne

Un Résultat Opérationnel Courant en forte croissance en 2006
+ 82% à 7,4 M€

Distribution à Valeur Ajoutée

Réalisations de l'année 2006

Déploiement des offres

- Déploiement des activités de Sécurité au niveau européen (+53% sur 7 pays)
- Renforcement de l'activité Logiciel et Services (+30%)

Parts de marché acquises avec concessions sur les marges (marché Sécurité)

Intégration des acquisitions

- Redressement structurel de la filiale nordique
- Acquisition et intégration de REL (Israël)

Mise aux normes

Industrialisation européenne

- Mise en place d'un centre de support européen (ESC)
- Relations fournisseurs : reconfiguration du processus contractuel (achats, marketing...)

Investissements sur outils et processus

Distribution à Valeur Ajoutée

Les perspectives 2007

Pour 2007, les défis à relever sont les suivants :

- ❑ Processus d'industrialisation:
 - Une amélioration de la productivité
 - Déploiement du centre de support européen (ESC)
- ❑ Poursuite des gains de parts de marché dans l'activité Sécurité
- ❑ Accélération de l'évolution du mix produit vers les segments Logiciels et Services

Un acteur industriel européen incontournable
Croissance du Résultat Opérationnel Courant

Distribution à Valeur Ajoutée

Les perspectives 2010

Une profitabilité (ROC)

+25% par an en moyenne

**Une croissance organique
annuelle supérieure au marché**

≥ +10 %

Leader en Europe

couverture européenne achevée

Services Informatiques

les performances 2006

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Services Informatiques

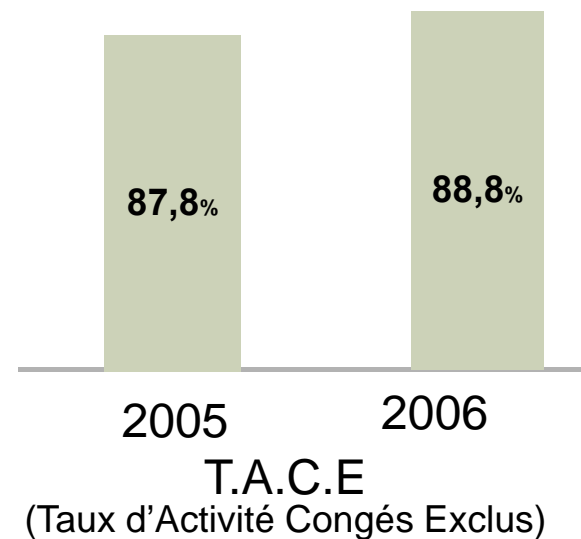
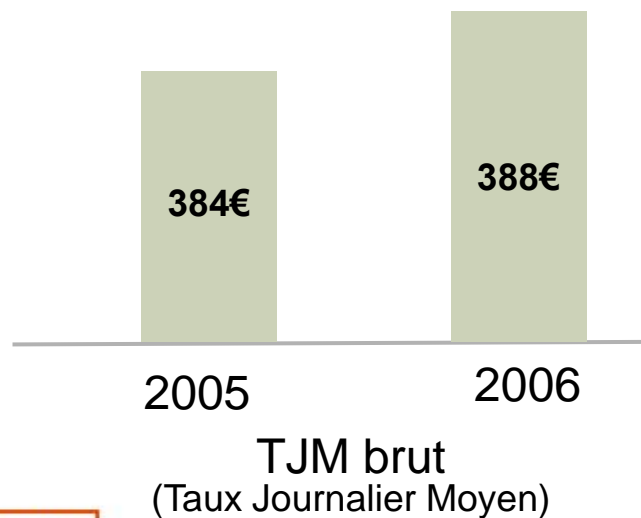
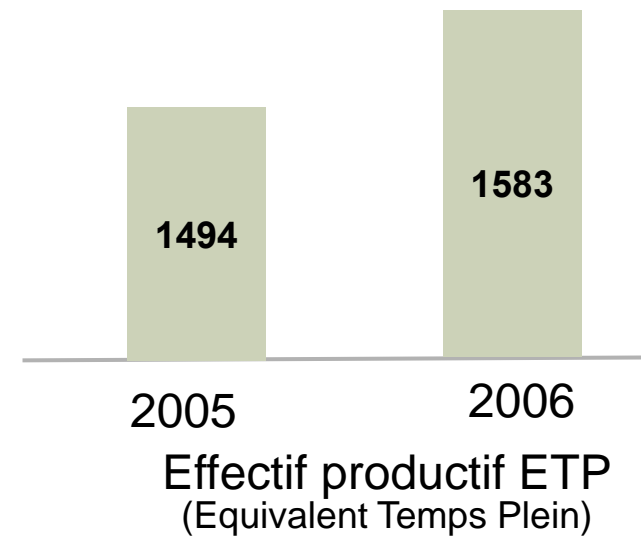
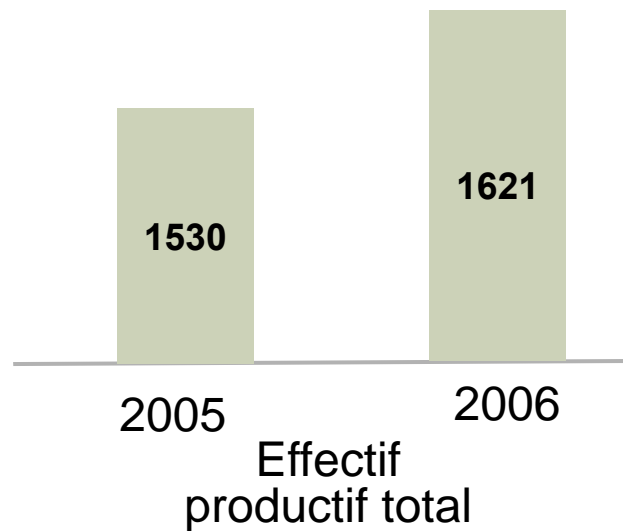
Présentation de l'activité en 2006



- ❑ Une SSII française de premier plan (2 000 personnes - 155 M€)
- ❑ Créée en 1991, cotée à la Bourse de Paris
- ❑ Expert en Conseil, Ingénierie et Intégration de Systèmes, Infogérance
- ❑ Clientèle de grands comptes
- ❑ Implantée principalement en France et en Espagne (mais aussi au Canada et au Royaume-Uni)

Services Informatiques

Les indicateurs d'activité (hors sous-traitance)



Services Informatiques

Faits marquants 2006

Progression de l'activité

- Signatures de contrats et référencements significatifs
- Croissance organique supérieure au marché
- Politique de recrutement dynamique (plus de 600 recrutements en 2006)

Organisation renforcée

- Synergies croissantes entre TEAMLOG et INNETIS
- Rationalisation des structures juridiques et de l'organisation
- Mise au point d'un plan stratégique à 3 ans

**Un Résultat Opérationnel Courant en forte croissance en 2006
+ 56% à 11,6 M€**

Services Informatiques

Volonté stratégique 2010

Un métier

SSII

Une cible client

Grands Comptes

Une profitabilité (ROC)

≥ 8%

**Une croissance organique
annuelle supérieure au marché**

≥ 10 %

**Intégrer le Top 10 des
SSII Françaises en CA**

450 M€/5 000 Collaborateurs

Services Informatiques

2007 : 1^{ère} étape du plan stratégique

- ❑ Une nouvelle organisation et un développement en synergie des trois métiers (Conseil, Intégration de Système, Infogérance)
- ❑ Amélioration du Business Model et de la productivité
- ❑ Forte capacité de recrutement : 750 recrutements



Ingénieurs h/i Nous avons de grands projets à vous proposer, vous avez une grande valeur à nous apporter ! Parce que nous comptons sur votre expertise pour faire grandir l'entreprise, chez TEAMLOG nous vous proposons des missions à forte valeur ajoutée, au cœur des nouvelles technologies. Ces projets sont dimensionnés pour nos clients grands comptes de tous secteurs d'activité. C'est dans cet esprit de « développement durable », avec de l'engagement et un grand sens du service, que nos collaborateurs participent à notre croissance. Vous êtes l'un de nos actifs d'ingénieurs et vous disposez d'une première expérience : intégrez notre réseau d'experts et programmez votre succès.

www.teamlog.com



Ingénieurs h/i Nous avons de grands projets à vous proposer, vous avez une grande valeur à nous apporter ! Parce que nous comptons sur votre expertise pour faire grandir l'entreprise, chez TEAMLOG nous vous proposons des missions à forte valeur ajoutée, au cœur des nouvelles technologies. Ces projets sont dimensionnés pour nos clients grands comptes de tous secteurs d'activité. C'est dans cet esprit de « développement durable », avec de l'engagement et un grand sens du service, que nos collaborateurs participent à notre croissance. Vous êtes l'un de nos actifs d'ingénieurs et vous disposez d'une première expérience : intégrez notre réseau d'experts et programmez votre succès.

www.teamlog.com



Services Informatiques

2007 : 1^{ère} étape du plan stratégique

Des ratios 2007 conformes au plan stratégique

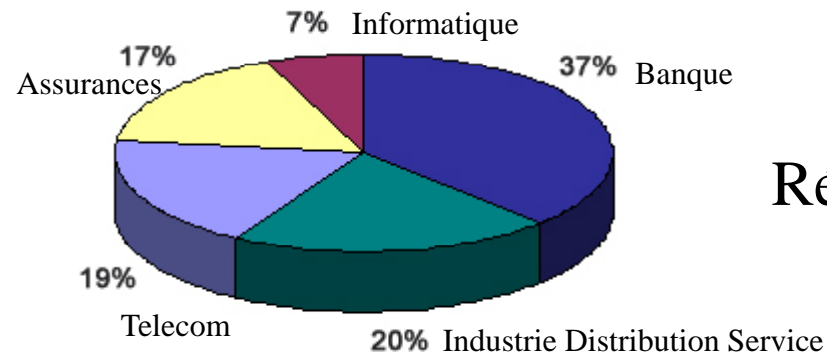
**Une croissance organique $\geq 10\%$,
dans la fourchette haute du marché**

**Un Résultat Opérationnel Courant
à 8%**

Acquisition de HAYS IT par Groupe OPEN :

*Renforcement de notre activité Ile-de-France
et dans le secteur des Banques et Assurances*

- ❑ Une SSII spécialisée dans la conception, le développement, la maintenance et l'optimisation des systèmes d'information d'entreprises
- ❑ Un chiffre d'affaires 2005-2006 de 29 M€
- ❑ 300 collaborateurs et 70 sous-traitants
- ❑ Une clientèle de Grands Comptes français et étrangers
- ❑ Un nouveau nom :



Répartition du CA

Résultats 2006

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Résultats 2006

Compte de résultats

| En M€ | 2006 | 2005 |
|--|-------------|-------------|
| Chiffre d'affaires | 581,0 | 458,8 |
| Résultat opérationnel courant | 18,5 | 10,9 |
| Charges et produits non courants | -3,3 | -2,2 |
| Stock Options | -0,4 | -0,2 |
| Résultat opérationnel | 14,8 | 8,5 |
| Résultat financier | -4,5 | -4,2 |
| Impôts | -4,1 | -1,3 |
| Résultat net des activités poursuivies | 6,3 | 3,0 |
| Résultat net des sociétés cédées | -0,5 | -1,0 |
| Résultat net (part du Groupe) | 3,9 | 1,5 |
| Résultat net (part du Groupe) normalisé * | 5,1 | 1,5 |

*retraité de la charge exceptionnelle liée à la résiliation du pacte d'actionnaires TEAMLOG et de l'impôt non normatif

Bilan

| <i>En M€</i> | déc 2006 | déc 2005 | <i>En M€</i> | déc 2006 | déc 2005 |
|----------------------------------|-------------|-------------|-----------------------------------|-------------|-------------|
| Incorporels | 57 | 51 | Capitaux propres | 44 | 27 |
| Total Actifs non courants | 73 | 65 | Endettement MLT | 41 | 46 |
| Trésorerie | 40 | 40 | Total Passifs non courants | 43 | 52 |
| Total Actifs courants | 324 | 256 | Total Passifs courants | 310 | 242 |
| Total | 397 | 321 | Total | 397 | 321 |

Résultats 2006

Flux de trésorerie

| <i>En M€</i> | déc 2006 | déc 2005 |
|--|----------|----------|
| Flux net de trésorerie lié à l'activité | -15,6 | 15,7 |
| Flux net de trésorerie lié aux investissements | -9,6 | -31,6 |
| Flux net de trésorerie lié aux financements | 23,0 | 27,5 |
| Variation de trésorerie | -1,7 | 11,7 |
| Trésorerie d'ouverture | 40,3 | 28,6 |
| Trésorerie de clôture | 38,7 | 40,3 |

BSA : au 21 octobre 2006, date de clôture du programme, les BSA exercés ont permis la création de 903 717 actions, soit 94 % du programme. Au total, 11,5 M€ ont été levés.

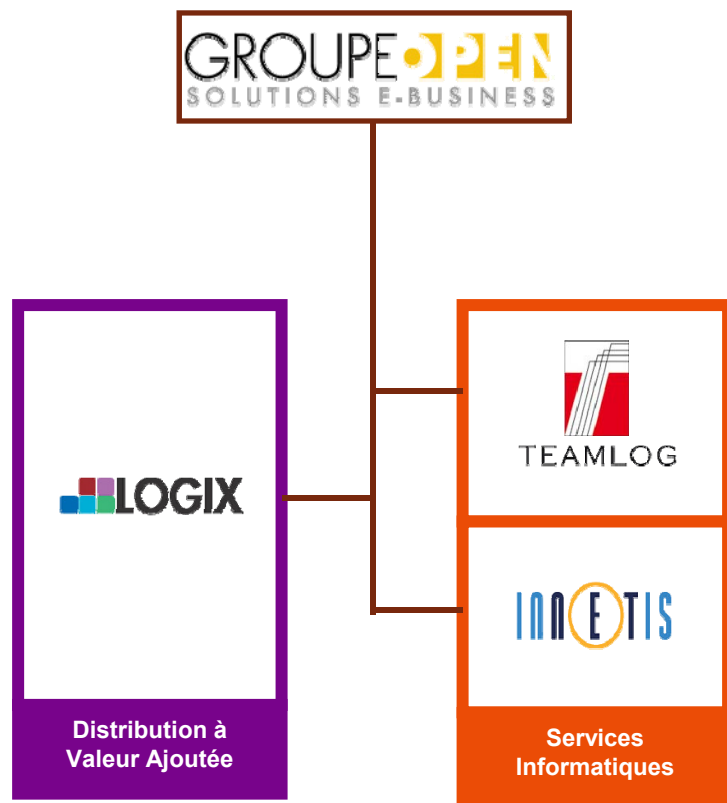
Conclusion & Perspectives

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

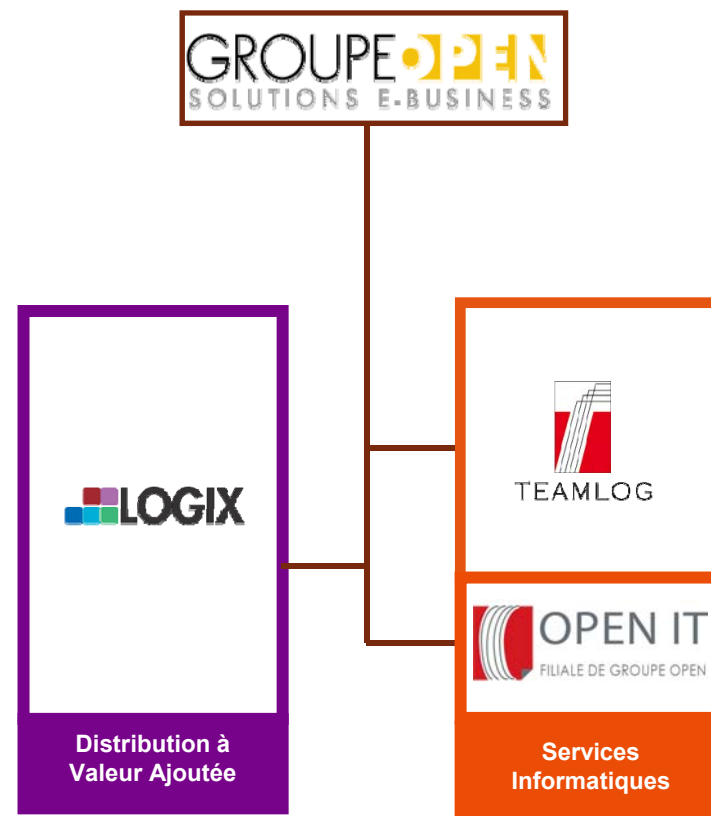
28 juin 2007

La nouvelle organisation

Groupe OPEN hier



Groupe OPEN aujourd'hui



Perspectives : plan stratégique 2010

Distribution à Valeur Ajoutée

- ❑ une dynamique de croissance organique soutenue
- ❑ acquisitions au niveau européen

Services Informatiques

- ❑ une dynamique de croissance organique soutenue
- ❑ acquisitions ciblées en France



objectif 2010 : un chiffre d'affaires supérieur à 1 milliard d'euros
en respectant l'équilibre des activités, avec
une progression régulière et significative des résultats

Bilan et perspectives

2007, une nouvelle phase

2005

Année du changement de dimension

2006

Année de la confirmation

2007

Nouvelle phase : l'industrialisation

Bilan et perspectives

2007, une nouvelle phase

2005

Chiffre d'affaires en forte croissance

2006

Résultat Opérationnel Courant de 18,5 M€ (+71%)

2007

Croissance organique : +10%
Progression significative du ROC
Focus sur la forte croissance du Résultat Net
CA T1 2007: 149 M€, +17% de croissance organique

Assemblée Générale Ordinaire

RESOLUTIONS

Première résolution: Approbation des comptes sociaux

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Deuxième résolution: Approbation des comptes consolidés

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Troisième résolution: Affectation du résultat

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Quatrième résolution: Dividendes

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Cinquième résolution: Actions détenues par la société

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Sixième résolution: Conventions

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Septième résolution: Expiration du mandat des Commissaires aux Comptes

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Huitième résolution : Nomination des Commissaires aux comptes

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Neuvième résolution: Acquisition d'actions

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Dixième résolution: Pouvoirs accordés par l'Assemblée Générale

GROUPE 
SOLUTIONS E-BUSINESS

28 juin 2007

Assemblée Générale Ordinaire

Frédéric SEBAG

Président Directeur Général

Laurent SADOUN

Directeur Général

Guy MAMOU-MANI

Directeur Général