

An abstract graphic featuring a map of France in the background. Overlaid on the map are various colored rectangles and lines. A prominent yellow rectangle contains the year '2003' in a stylized font, with a yellow arrow pointing to the right. Other colors include blue, green, red, and pink.

Résultats S1 Paris, le 23/09/04

GROUPE **OPEN**



GROUPE **PEEN**

● **FRANCE**

*Bordeaux
Lille
Lyon
Marseille
Nancy
Nantes
Paris
Tours*

● **INTERNATIONAL**

*Belgique
Danemark
Espagne
Finlande
Maroc
Norvège
Pays Bas
Pologne
Suède*

Frédéric SEBAG
Président Directeur Général

Guy MAMOU-MANI
Directeur Général

Laurent SADOUN
Directeur Général

Sommaire

- **Présentation**
- **Résultats**
- **Faits marquants**
- **Synthèse et perspectives**
- **Questions & Réponses**

Présentation : *Rappel*

Fondé en 1989

Coté en Mai 98 au Second Marché

Conception, réalisation et mise en œuvre
des solutions e-business* de l'entreprise

Culture d'expertise technologique

** Le e-business consiste à transformer les processus de l'entreprise à l'aide des technologies internet et à les partager en interne comme en externe.*

GROUPE OPEN

LOGIX

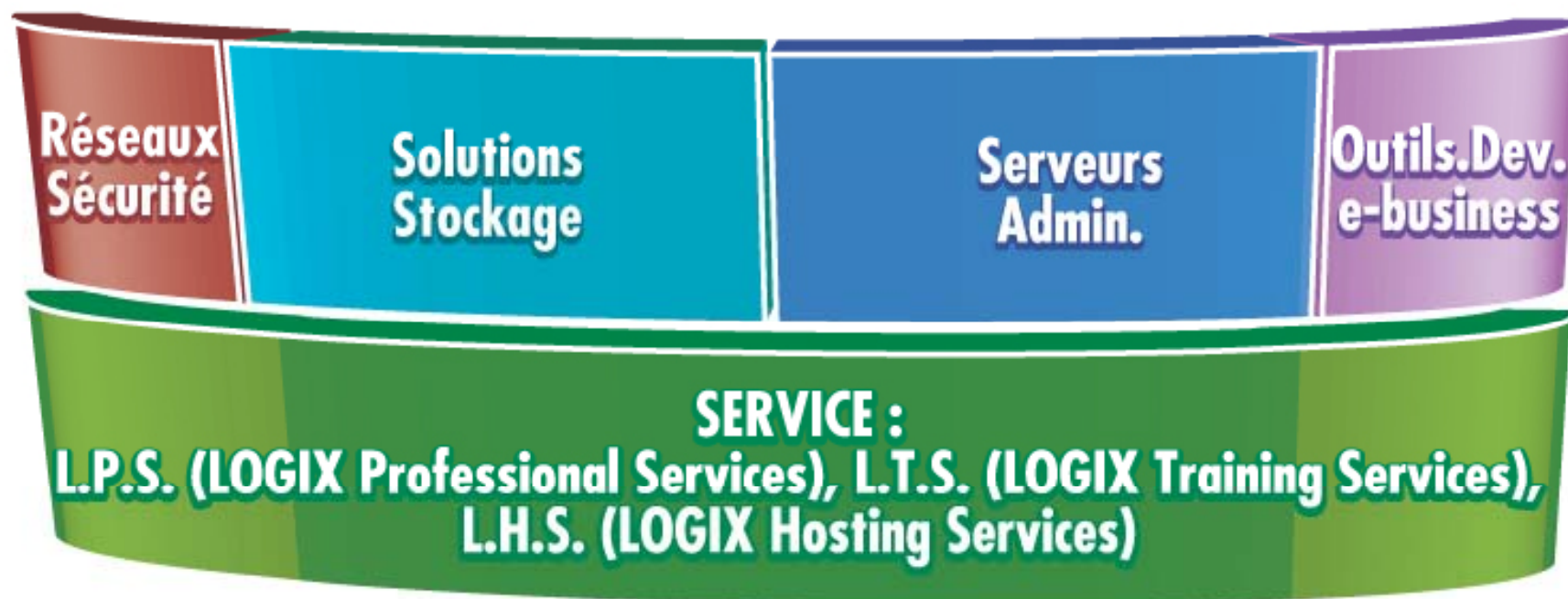
INNETIS

GROUPE OPEN



Présentation

Une solution d'infrastructure globale e-business



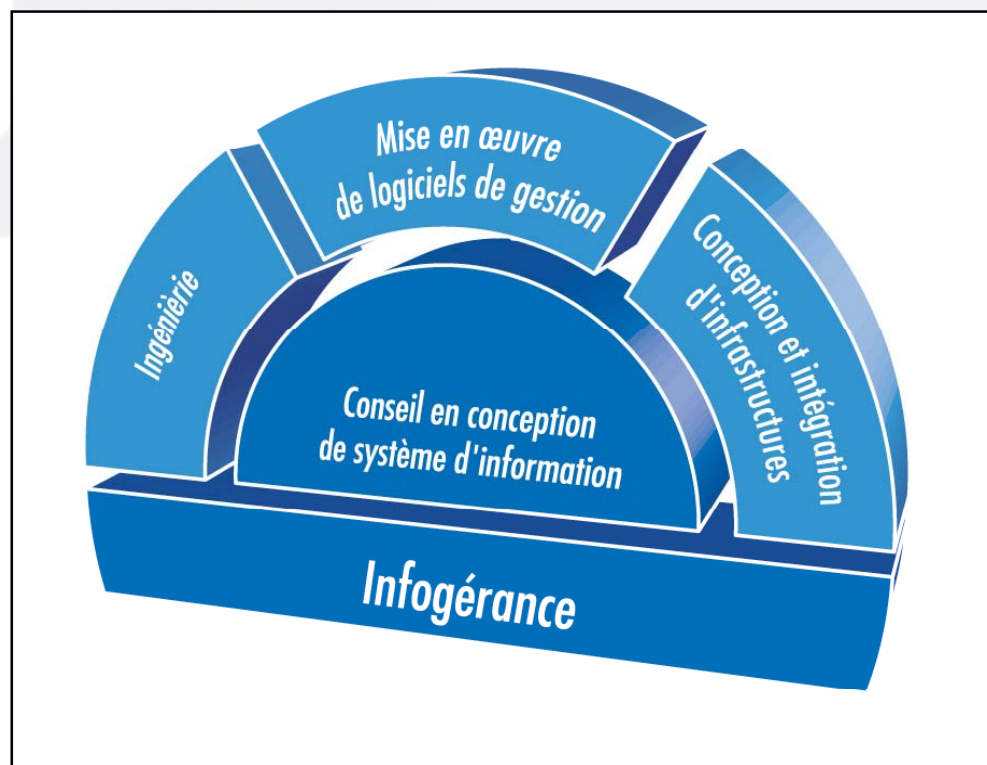
Leader en France des technologies d'infrastructures e-business pour les professionnels de l'informatique.

GROUPE GEP



p@s à p@s vers le e-business

Société de services informatiques qui accompagne les entreprises dans la mutation de leur système d'information liée à l'intégration des technologies internet.



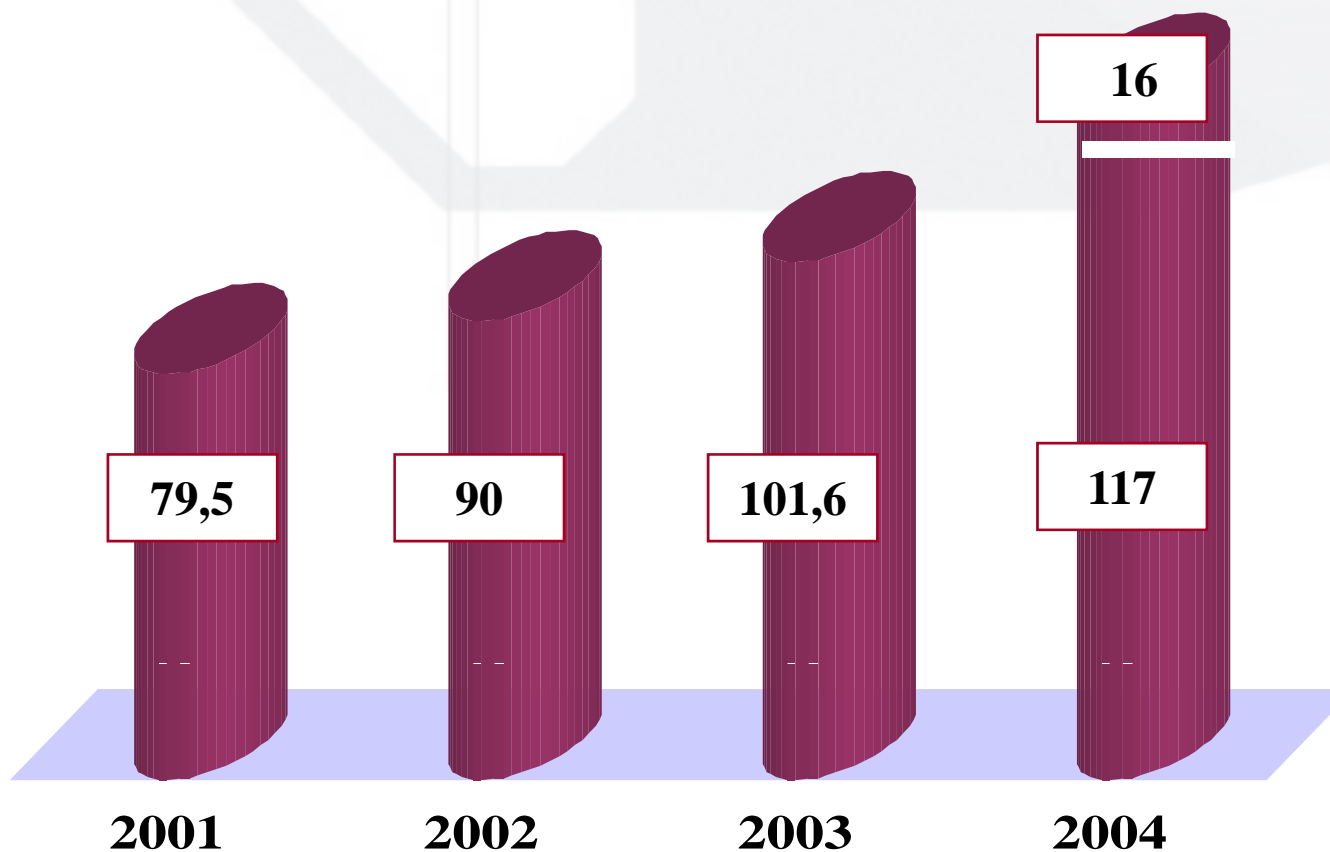
Sommaire

- **Présentation**
- **Résultats**
- **Faits marquants**
- **Synthèse et perspectives**
- **Questions & Réponses**

Résultats 2004

Croissance organique de 14,7%

CA FOUR LEAF Technologies 15M€ sur 2 mois (Mai, Juin)



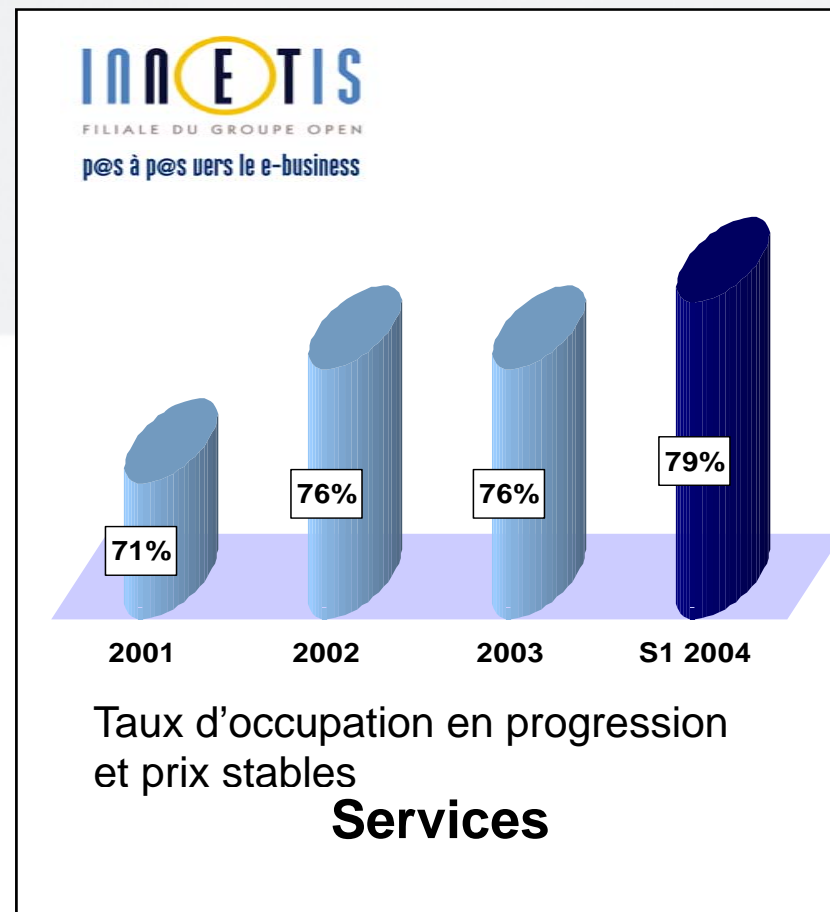
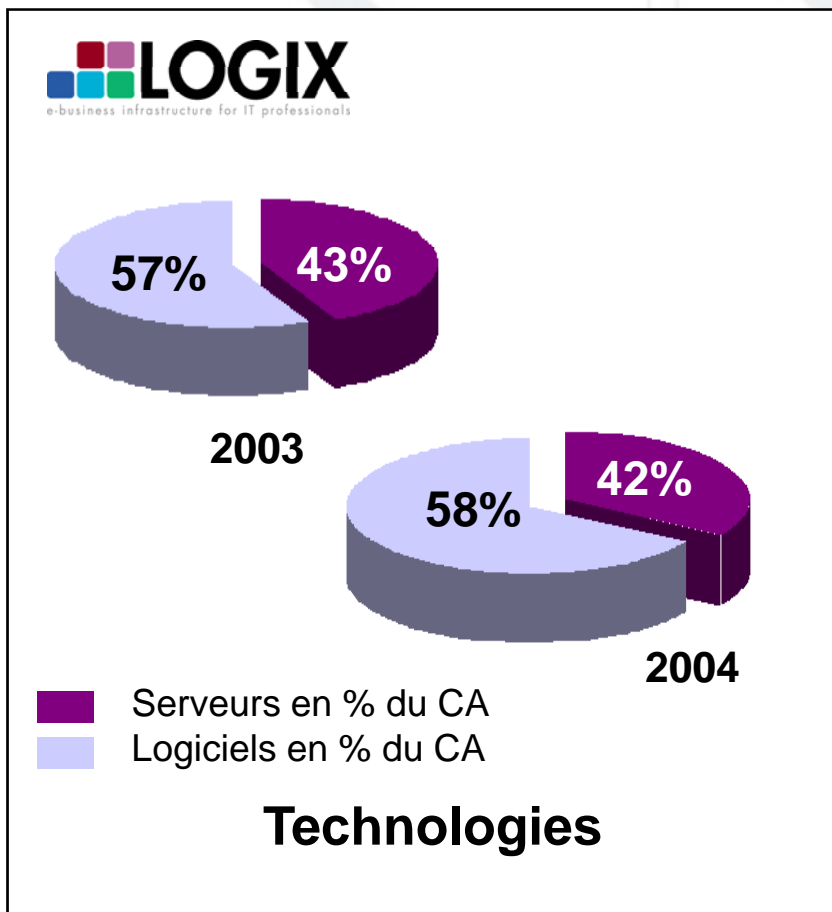
CA Premiers Semestres en Millions d'Euros

Résultats 2004

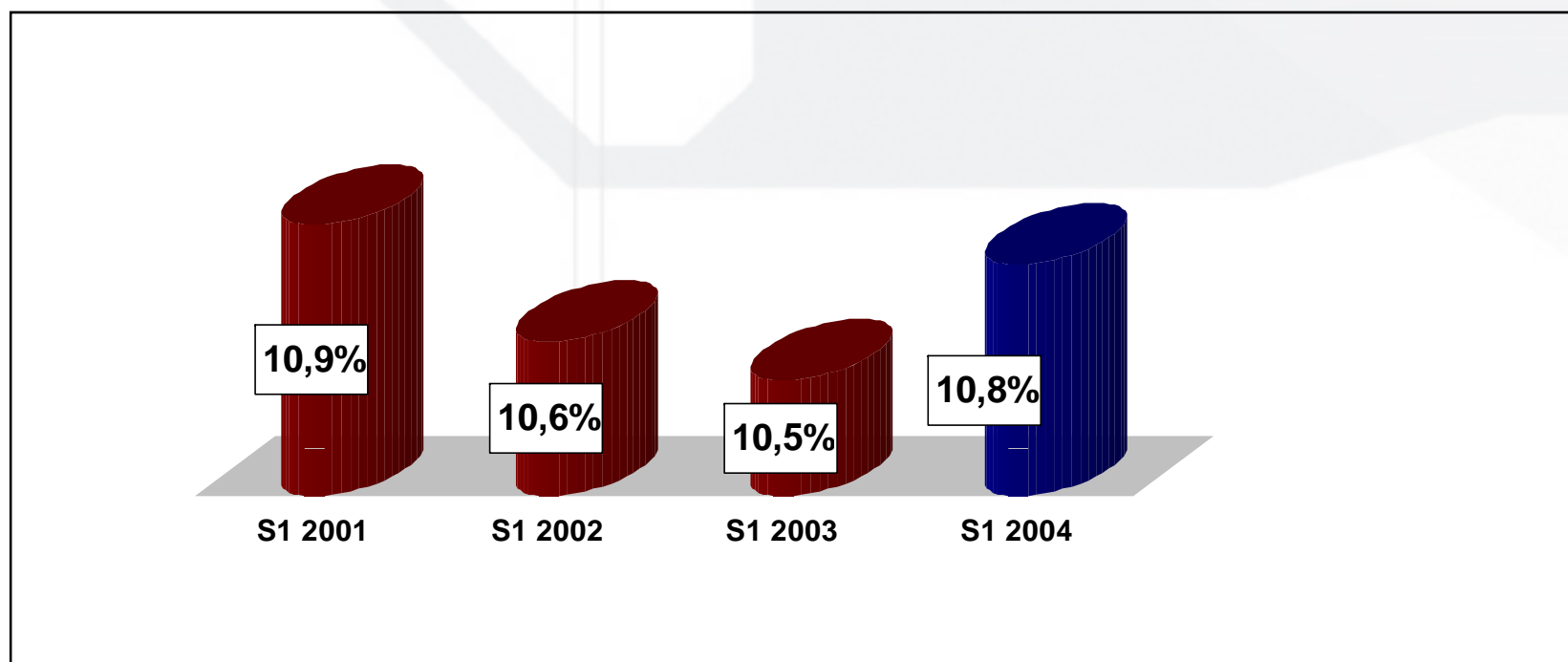
<i>(Millions d'Euros)</i>	S1 2002	S1 2003	S1 2004	Progression
Chiffre d'affaires	90	101,6	133,2	+ 31%
Résultat d'Exploitation	2,7	3,6	3,4	- 6,5%
Résultat courant avant impôt	1,8	3,3	2,8	- 16,5%
Résultat consolidé avant amortissement des survaleurs	0,8	2	1,8	- 12,1%
Résultat Consolidé Net	0,6	1,6	1,3	- 17,8%

Marge Brute :

Stable malgré la pression sur les prix

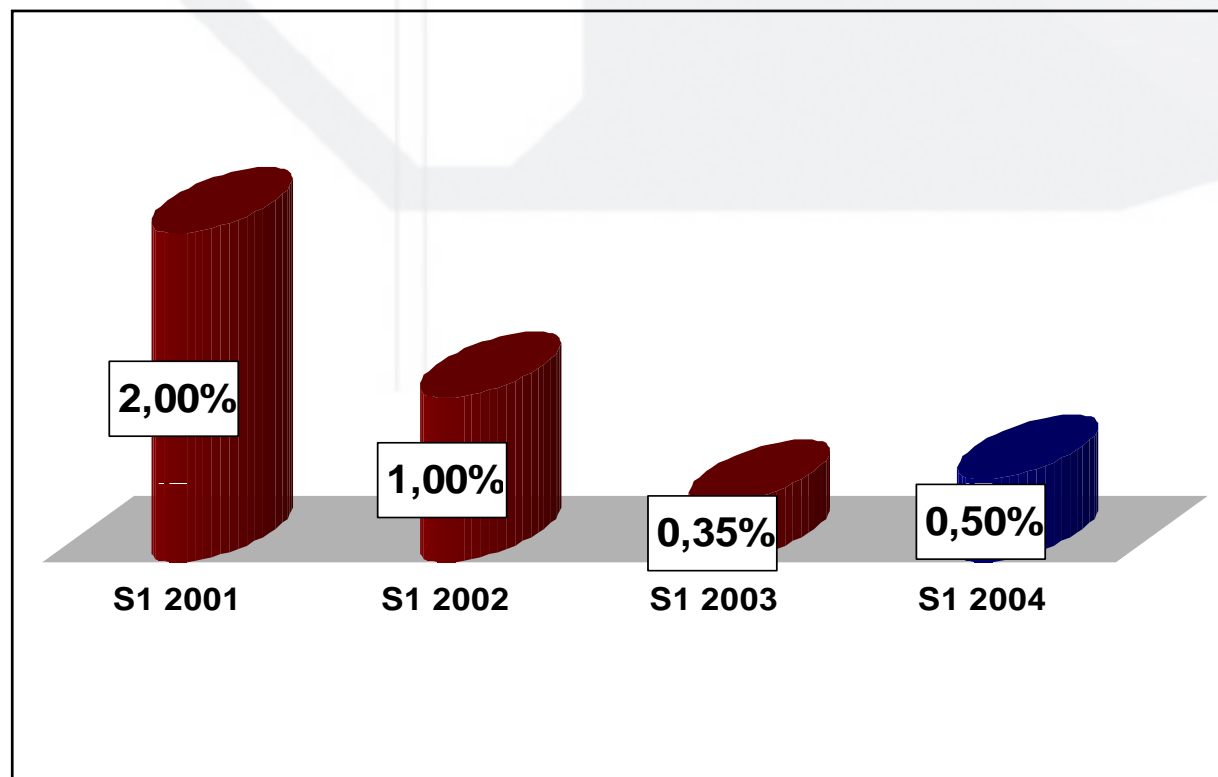


Frais de structure :
Un semestre d'investissements



Frais financiers :

Une légère augmentation



% du CA

Résultats : *Bilan et Trésorerie*

<i>(Millions d'Euros)</i>	Juin 2004	Juin 2003
Fonds propres	24	19,8
Dettes MLT	12,3	3,5
Trésorerie de Clôture	19,5	17,9
Survaleurs	8	6,2

Un Bilan solide malgré l'impact des acquisitions de titres Teamlog et FLT

Obsar

- Réussite d'une Obsar de 11M€ (San Paolo, Société Générale BNPParibas)
- Prêt in fine sur 4 & 5 ans
- Taux : Euribor
- Objectif : Compléter les moyens du plan de croissance externe

Sommaire

- **Présentation**
- **Résultats**
- **Faits marquants**
- **Synthèse et perspectives**
- **Questions & Réponses**

Rappel

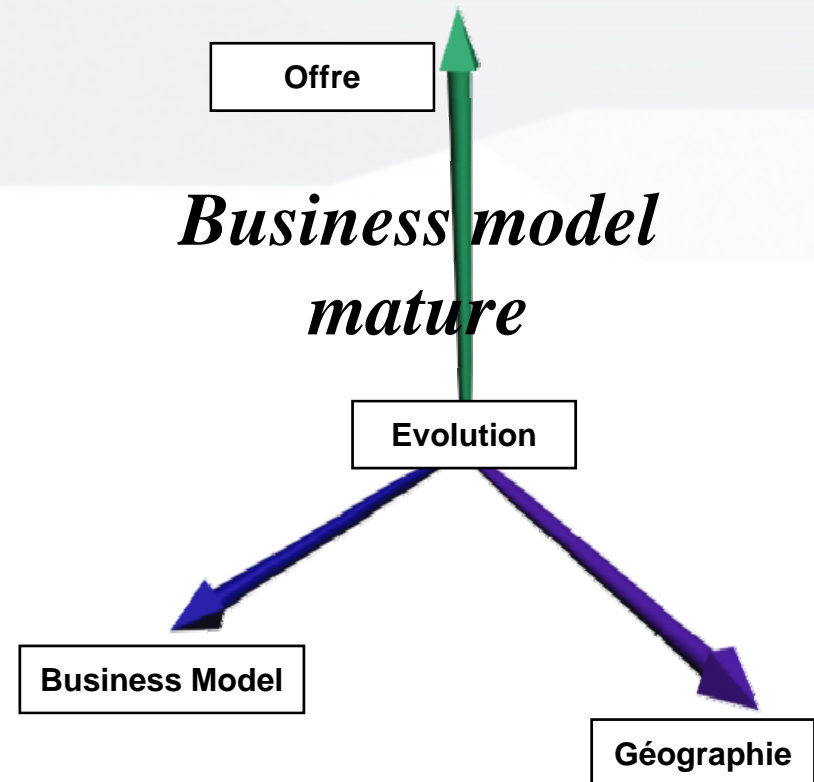
Objectif :

Un groupe informatique européen :

➤ Avec un CA Supérieur à 500M€ dont le tiers dans les service

> Avec un REX supérieur à 6%

Stratégie :



L'accélération du plan de développement :

- Participation dans Teamlog
- Logix en position de leader européen
- Une activité organique soutenue
- Accélération des investissements

TEAMLOG

- Stratégie de rééquilibrage du CA de GROUPE OPEN dans les services
- Une SSII reconnue industriellement (1800 personnes / CA 130 M€)
- Prise de participation de 12,5 %
- Présence au conseil d'administration
- Mise en oeuvre des synergies

LOGIX : un leader européen

- Acquisitions stratégiques en Scandinavie
- Ouverture de deux filiales : Pays Bas, Hongrie
- Présence dans 10 pays
- Développement de partenariats transnationaux



Une activité organique soutenue



- Reprise de l'activité ERP
- Baisse de l'activité Intégration
- Reprise de la progression des effectifs productifs



- Croissance du CA à l'international
- Croissance des activités Sécurité et Stockage
- Nouveaux partenariats

Une accélération des investissements

- Marketplace européenne
- Services financiers : FINOVIA
- Nouveaux partenariats
- Modernisation de l'outil d'infogérance et restructuration de l'agence de Tours

Sommaire

- **Présentation**
- **Résultats**
- **Faits marquants**
- **Synthèse et perspectives**
- **Questions & Réponses**

Synthèse et perspectives :

Le changement de taille

LOGIX par une croissance organique soutenue
et une croissance externe en Europe

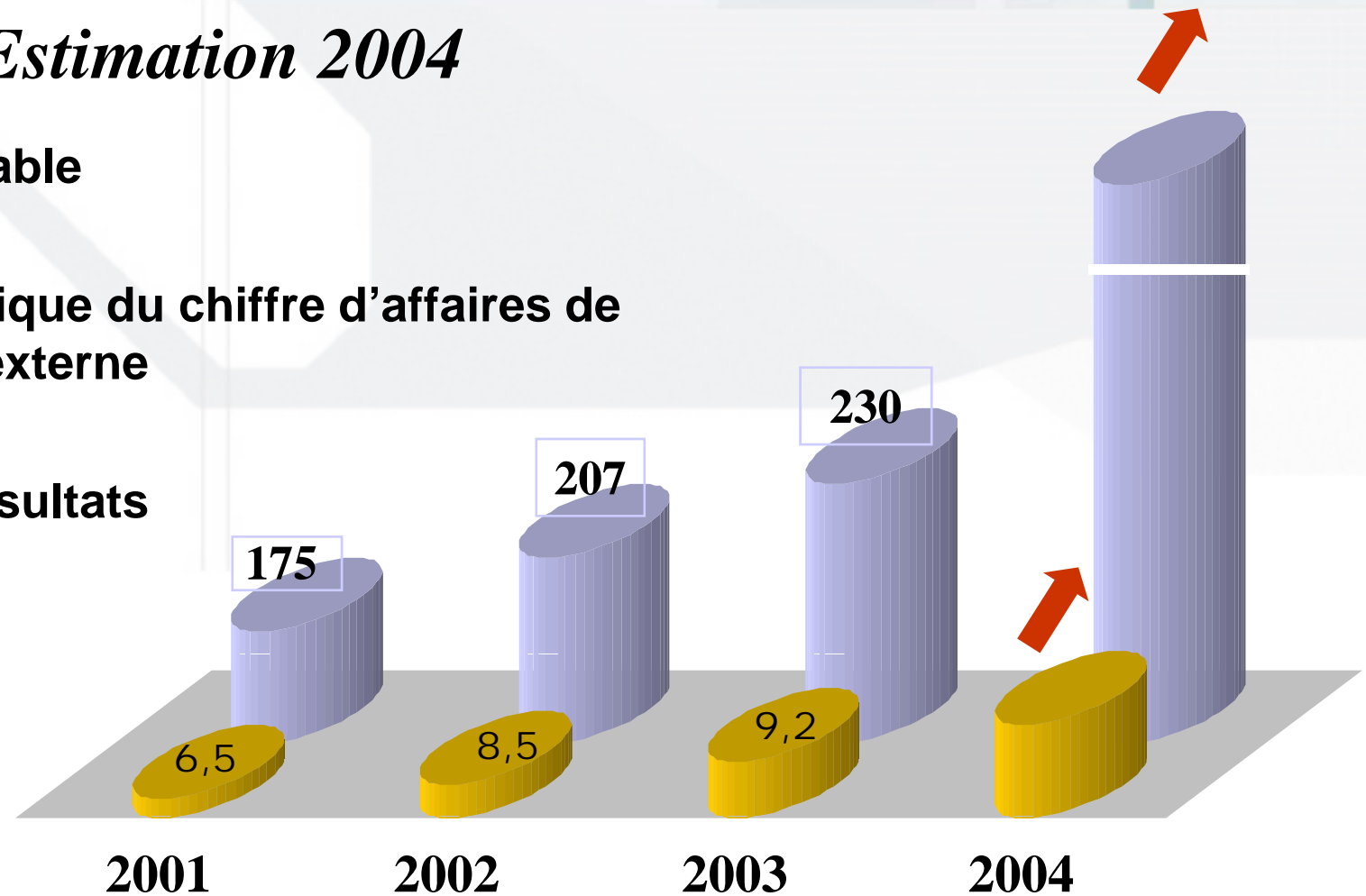
INETIS par une croissance organique ciblée
et une croissance externe en France

Croissance supérieure à 10%
Progression continue du résultat
d'exploitation

Génération de cash
Structure financière saine

Résultats : *Estimation 2004*

- Un contexte favorable
- Croissance Organique du chiffre d'affaires de 10% + croissance externe
- Croissance des résultats



En M€

- Chiffre d'affaires
- Résultat d'exploitation



Synthèse et perspectives

Une nouvelle dimension

Un groupe informatique européen

- > Avec un CA Supérieur à 500M€ dont le tiers dans les services
- > Avec un REX supérieur à 6%

GROUPE **OPEN**

Sommaire

- **Présentation**
- **Résultats**
- **Faits marquants**
- **Synthèse et perspectives**
- **Questions & Réponses**



GROUPE **PEEN**

● **FRANCE**

*Bordeaux
Lille
Lyon
Marseille
Nancy
Nantes
Paris
Tours*

● **INTERNATIONAL**

*Belgique
Danemark
Espagne
Finlande
Maroc
Norvège
Pays Bas
Pologne
Suède*

Frédéric SEBAG
Président Directeur Général

Guy MAMOU-MANI
Directeur Général

Laurent SADOUN
Directeur Général